

В С Е Л Е Н С К А Я Р Е Л И Г И Я



20 ПРАВИЛ

ЕСЛИ ХОЧЕШЬ НАЧАТЬ БИЗНЕС

ВСЕЛЕНСКАЯ РЕЛИГИЯ
20 ПРАВИЛ ДЛЯ БИЗНЕСА

**«И так, тебе 16 лет и ты хочешь начать
заниматься бизнесом, что делать
и с чего начать?»»**

Итак, тебе 16-17-18 лет и ты хочешь начать заниматься бизнесом. И тебе нужны конкретные советы и конкретное руководство. Нужны? Нужны. Ок.

1. Что бы начать заниматься бизнесом, им нужно заниматься.

Это первое и самое важное правило. Это кажется простым, элементарным, но на этом все и останавливаются. Если ты хочешь быть певцом - придётся петь. Если ты хочешь быть художником - придётся рисовать. Если ты хочешь заниматься бизнесом - им нужно заниматься.

Не важно каким бизнесом. Продавать рекламу, лимонад или быть посредником, это всё не важно. Просто поймите, что нужно начинать делать сегодня и сейчас.

Чем же можно начать заниматься в 16 лет. Да много чем. Перед вами много возможностей. Но смотрите, что бы ваше первое дело отвечало **трём критериям:**

1) Вам не нужно вкладывать деньги. Только по мелочи. Никакой покупки оборудо-

вания на тысячу долларов, пока у вас еще ничего не работает.

2) Максимальная независимость. Вы должны сами решать что вам делать, а не продавать чужие товары, чужим клиентам, под чужим руководством.

3) Вам должно это нравиться. Потому что, например, если вы продаете часы, при этом сами часы вас не трогают, то как говорить, это фиаско братан. Мало того, что вы не сможете в этом вариться, потому что вам не будет нравиться. Да еще и ваши клиенты будут знать, что вам это неинтересно.

Так чем же конкретно вы можете начать заниматься в 16 лет? Ведь вам нужны конкретные советы, конкретные действия, конкретные шаги. Правильно? Есть по-большому счету три лучших вида бизнеса в вашем возрасте.

1) Перепродажа услуг. Услуги могут быть любые. От уборки помещения до написания текстов для сайта. Например, вы находите человека, который моет окна за 10 долларов, делаете сайт, делаете рекламу и предлагаете

его другим за 15.

2) Процент с клиентов. Многие бары, кафе, рестораны, магазины, заведения готовы возвращать деньги за каждого клиента. Вам остается только придумать систему по отслеживанию ваших клиентов. Собственно и зарабатывать.

3) Предоставляйте помощь людям в поиске. Сферы могут быть разные. Например вы можете помочь кому-то найти хорошего работника, или найти хорошую рекламную площадку. Начните в этом разбираться, налаживайте процессы и забирайте свой процент.

Если кто-то скажет, что это глупости. Ну ок. Я переубедить не буду, я знаю что это всё прекрасно работает.

Вы можете спросить: "А почему этим вещами не занимается серьезный бизнес?". Потому что для серьезного бизнеса здесь очень мало денег. Но для вас это может быть золотая жила. И если вы спросите: "Если это так просто - почему этим не занимается все?"

Потому что для этого нужно ровно три вещи:

- 1) *Время*
- 2) *Подходящее мышление*
- 3) *Энтузиазм.*

И вот этих трех вещей, нет у большинства людей. Всё так просто.

2. Поменяйте своё мышление.

Школа не готовит нас к работе на себя. Если ваши родители работают на обычной работе, то они тоже вряд ли вас многому научат. Если у вас нет друзей, которые заняты работой на себя, то вам самому придется начать менять себя и своё мышление.

К счастью, сейчас у вас намного больше возможностей, чем у ваших предков. Есть миллионы книг, миллионы семинаров, видео на Youtube, каналов, которые вам нужно читать, смотреть и посещать. Вам может показаться, что 90% этих вещей - это бесполезные вещи. Но это не так. Эти вещи меняют ваше мышление. Они втягивают вас в другое мышление. Вы оказываетесь в новом мире. Потому что вы должны познакомиться с новым мы-

шлением, с новым ритмом жизни и всегда находиться в нём.

Потому что бизнес - это мышление, это взгляд на мир, это образ жизни. И если вы этим не проникнетесь, то о бизнесе можете просто забыть.

Нельзя заниматься бизнесом, если вы хотите каждый день после 6 вечера спокойно смотреть сериальчик в интернете. Просто нельзя. Если вы хотите заниматься бизнесом вам нужно поменять своё мышление, которое поменяет ваш образ жизни. Читайте книги о бизнесе, смотрите видео, начните жить этим. Жить в этом образе жизни.

3. Не слушайте советы окружающих.

Не слушайте советы тех людей, которые не заняты в той сфере, которой хотите заниматься вы. Потому что 99% из их советов будут в корне неправильными. Вы спрашиваете их советов лишь, потому что вы не уверены в себе. Поверьте в себя. Начните принимать решения сами и брать на себя ответственность. Те, советы, которые действительно чего-то

стоят можно получить только у людей, которые уже чего-то добились. И если вокруг вас нет сейчас таких людей, то принимайте решения сами. И не бойтесь ошибиться. Делайте так как вам кажется правильно. Получайте опыт, а затем используйте его.

4. Вы всё время будете ошибаться.

Это нормально. Из 100 ваших принятых решений, 99 будут неправильные. Это нормально. Через год упорного труда, возможно, неправильных решений будет уже 98. А лет через пять, если вы будете хорошо трудиться, то вы возможно будете ошибаться только в 80% случаев. И это будет уже не плохо.

Поймите, вы всё время будете ошибаться. Просто свыкнитесь с этой мыслью. И все окружающие будут указывать вам на ваши ошибки. И многие будут их даже высмеивать. Но по-другому, друзья, просто никак. Если вы работаете сторожем в школе или детском садике - в вашей жизни будет мало неправильных решений. Если же вы решили заниматься бизнесом и начали им заниматься, поверьте, в вашей жизни будет много ошибок и непра-

вильных решений. И это нормально. И не нужно расстраиваться. Помните. *Из правильных решений - мы получаем выгоду.*

Из неправильных - опыт.

5. Не ищите партнеров.

Многих людей останавливает то, что они не могут начинать бизнес в одиночку, они начинают уговаривать знакомых, одноклассников. И обычно это кончается двумя вариантами:

Первый - вы никого не находите и просто ничего не начинаете.

Второе - вы начинаете вдвоем, вы ничего не контролируете. Через пару лет ваш партнер женится и вы остаетесь один, не зная, что делать дальше.

Друзья, бизнес - это когда ты один. Вообще один. Всегда один. Да, у тебя будет много коллег, знакомых, с которыми ты будешь тусить и отдыхать, но ты всегда будешь один.

Контролируй то, что ты делаешь на 100% и не надейся на партнеров.

6. Делайте всё сами.

Если вам нужен сайт - сделайте его сами. Если вам нужны дизайн листовки - сделайте его сами. Если вам нужно кому-то позвонить - звоните сами. Да, делегирование - это круто. Но не в самом начале. Если вы что-то продаете, предлагаете услуги - вы должны контролировать всю цепочку, от начала и до конца. Да, возможно вы не хотите заниматься сайтом или дизайном листовок. Возможно вы не хотите заниматься спамом в соц. сетях. Вы мечтаете, что бы это делал за вас кто-то другой. Но в самом начале так не получится.

7. Друзья, если вы что-то не умеете - учитесь.

С появлением интернета, больше нет слов "Я не знаю" и "Я не умею". Теперь есть только "Я хочу" либо "Я не хочу". Если вы не знаете, как сделать сайт? Учитесь в интернете. Если вы не знаете, где найти поставщиков? Ищите в интернете. Если вы не знаете, как вообще что-то делать? Смотрите интернет.

Друзья, если с сегодняшнего момента вы

решили начать заниматься бизнесом, то запомните. С сегодняшнего дня вся ваша жизнь превращается в постоянную учебу. Каждый день, каждый час и каждую минуту. Вы должны учиться и учиться. И самое тяжело в этом, что вы должны учиться сами.

8. Если вы думаете, что сделаете бизнес и будете отдыхать - забудьте об этом.

Если вы хотите в жизни много отдыхать, не переживать, смотреть вечером телевизор, не напрягать себя, то бизнес - это последнее о чём вы должны подумать. Многим кажется, что бизнес можно сделать один раз, поставить все на поток, а потом отдыхать. Такого не будет.

Если вы решили начать заниматься бизнесом - забудьте про отдых. В вашей жизни - отдыха больше нет и не будет. Никогда. Ваш бизнес - это и есть отдых. Бизнесом нужно заниматься 24 часа в сутки и семь дней в неделю. И больше никаких праздников и никаких выходных.

9. Если вы с другом не делаете бизнес - он вам не друг.

Если вы думаете, что будете заниматься бизнесом, при этом у вас будет постоянно общение друзьями, с которыми вы не можете взаимодействовать по бизнесу, то так не будет. Если вы занимаетесь бизнесом и общаетесь с кучей друзей, с которыми вы не можете взаимодействовать по бизнесу, то либо ваш бизнес еле держаться на плаву, либо вы перестанете общаться с этими друзьями регулярно.

Если вы решили начать заниматься бизнесом, то ваш круг общения отныне это люди, которые могут чем-то помочь вам. Почему так? Потому что у вас мало времени. Каждая минута, которую вы тратите на человека не принимающего участие в вашем деле - это ваш убыток. Вы теряете деньги.

Да, придется выслушать обиды друзей, обиды одноклассников. А что поделать? Вы сами решили начать заниматься бизнесом. Но к слову сказать, если вы откажитесь от бизнеса в пользу друзей, вы всё равно перестанете общаться с этими друзьями лет через

10. Обычно так и происходит.

10. Репутация - это ваш начальный капитал.

У вас пока нет денег, нет связей, нет возможностей. Но у вас есть репутация. А точнее, у вас нет плохой репутации. Это уже немало. Если что-то обещаете - держите свое слово, что бы вам это не стоило. Если пообещали быть на встрече на встрече - будьте на ней. Если вы понимаете, что не сдержав слово, вы понесете убытки - держите слово. Потому что количество будущих возможностей, зависит от вашей репутации. Поэтому стоит потерять немного сейчас, ради вашей репутации в будущем.

Друзья, учитесь общаться, держать слово, быть вежливым, культурным. И в диалоге думайте о том, как чувствует себя человек, с которым вы разговариваете. Не будьте эгоистом. Будьте достойным человеком.

11. Играйте только в долговую.

Самая большая ошибка тех, кто начинает бизнес и терпит крах, она в том, что люди хо-

тят заработать здесь и сейчас. Играйте в дол-
гую. Создавайте свой план на 5 лет, на 10
лет.

Не соглашайтесь на мимолетную при-
быль, если она вредит вашему долгосрочному
плану.

Конечно, план должен быть гибким, ино-
гда в него нужно будет вносить изменения. Но
общий курс должен быть намечен на долгое
время.

12. Бизнес это процесс - а не цель.

Если вам кажется, что бизнес можно про-
сто сделать и все, то это не так. Бизнес - это
процесс. Это постоянное движение. Либо
рост, либо спад. Просто поймите это. Стабиль-
ность в вашем бизнесе будет только казаться
со стороны. Просто знайте, что это нормаль-
но. Постоянное и безостановочное движение.

13. Если ваша бизнес-план выглядит очень простым - в нем что-то не так.

Потому что многие люди думают. Накоплю стартовый капитал. Арендую помещение. Закуплю оборудование. Найму работников. Сделаю немножко рекламы. И так я открою свою пиццерию, кофейню, прачечную (далее подставляйте свой вариант) и буду отдыхать. Так вот забудьте об этом. Это не работает. Это либо будет приносить вам копейки по сравнению с затратами, либо у вас ничего не получится, потому что это не есть то, что вам нравится. Но даже если вам это нравится, даже если вы мастер пиццы и можете на вкус отличить сорта кофе. Не получится сделать вот так просто, а потом лежать на диване и ничего не делать. Это просто сказки. Забудьте об этом. Обычно в такие сказки верят люди, которые сами никогда это не пробовали.

14. Для бизнеса не нужны деньги

Для бизнеса нужны деньги - это самая большая ошибка тех, кто никогда и не начи-

нает.

Знаете, что такое бизнес? Это когда вам постоянно не хватает денег. Бизнес - это когда вы работаете в постоянной нехватке средств.

Друзья, деньги - это вещь, которой измеряют время затраченное человеком, с определенной квалификацией на определенный вид работы. Деньги - это коэффициент времени. Поэтому когда вы только начинаете свой бизнес и у вас нет денег, вы вкладываете в него своё время, свои навыки и свой труд. Можно ли только на этом построить бизнес? Только на этом, его и можно построить в самом начале. А когда ваш бизнес уже выстроен, вы ищите людей, которые и вкладывают деньги в ваше дело. Вот как это делается. Копить же деньги на собственный бизнес самому - это абсолютно пустая трата времени и сил.

15. Регистрация бизнеса.

Многие люди решают начать бизнес с регистрации. Так вот. Забудьте об этом. Пока у вас еще ничего не работает, отодвигайте любую регистрацию. Просто не думайте об этом.

Всему своё время. Думайте о вашем деле, о вашем бизнесе, а не том, сколько налогов вы заплатите. Вообще не думайте об этом. Особенно в самом начале.

16. Бизнес не может быть успешен или нет.

Если бизнес работает - это уже успех. Он может расти или его эффективность может падать, но нет той точки, когда вы скажете себе "Всё, мой бизнес успешен". Бизнес это каждый день сотни успехов и миллионы неудач. Это процесс. Если вы занимаетесь бизнесом - это уже успех для вас.

17. Бизнес - это очень просто, но им очень сложно начать заниматься.

И вся сложность в том, что нужно поймать вот это настроение, изменить себя и изменить свой образ жизни. Сам же бизнес - это очень просто. Я хочу, что бы вы это поняли. Если вы воспринимайте его очень простым, то он будет очень простой. Если вы что-то воспринимаете сложным, то это будет сложно.

18. Три правила.

1. Если вам предлагают участие в бизнесе и вы не понимаете почему предлагают именно вам - скорее всего вас хотят использовать.

2. Если вам предлагают вложить деньги и ничего не делать - скорее всего вы своих денег больше не увидите.

3. Если вы ничего не знаете и не умеете - вы не заработаете денег.

19. Чем больше у вас навыков тем лучше.

Да, друзья, возможно вы не хотите заниматься дизайном своего сайта, или наполнением своего сайта, или наполнением своих листовок. Но вы должны понимать это и знать это. Что бы когда вы наняли человека на этот вид работ. Он не высасывал из вас деньги, говоря что поменять картинку на сайте нельзя быстрее, чем за трое суток. Чем больше вы знаете - тем вы эффективней и тем меньше шансов вас обмануть.

20. Мышление это самое важное.

Друзья, есть определенная категория людей, которая считает, что мышление не играет никакой роли. Они думают, что в бизнесе самое главное это связи, сколько денег у родителей и все такое. Так вот эти люди обычно бизнесом и не занимаются. Потому что мышление это самое важное.

Почему столько книг по бизнес мышлению? Почему столько семинаров? Почему самые популярные бизнес книги рассказывают о том чем отличается мышление бедного от богатого?

Да потому всё зависит от мышления. Человек успешно построивший бизнес в городе отличается от остальных прохожих в этом городе только мышлением. Потому что вокруг него те же люди, те же дома, тот же самый город. Но он отличает от них мышление.

Именно поэтому, друзья, конкретные бизнес советы - они в большинстве своём бесполезны. Потому что если я вам скажу, что не

нужно снимать офис больше, чем он вам нужен, потому что за его обслуживание придется платить больше - это хороший совет. Но если вы будете заниматься бизнесом, вы и так это поймете сами. Поймите, друзья, мышление - это самое важное.

И если, друзья, у вас рабское мышление, то посади перед вами самого успешного человека. Он все расскажет вам по пунктикам, скажет вам куда идти и что сделать - у вас ничего не получится.

Если же вы меняете себя, меняете своё мышление, меняете свой взгляд на мир, меняете свой образ жизни, поймете в чём фишка, поймаете вот это настроение, эту волну, то вы всё сами узнаете со временем. И вам не нужно будет никаких конкретных советов.

Друзья, заниматься бизнесом или нет - это ваше дело. У меня нет цели какого-то уговорить. В этом есть свои плюсы, но и свои минусы. Если вы начнете заниматься бизнесом у вас постоянно будет не хватать свободного времени, вы постоянно будете на пульсе, на взводе. У вас будут сложные периоды. В жиз-

ни обычного человека всего этого нет. И с этой точки зрения жизнь обычного человека она лучше. Но в жизни обычного человека, безусловно нет того азарта, того драйва, тех эмоций, которые есть в бизнесе.

Я не хочу убеждать вас заниматься бизнесом или нет. Я лишь хочу, чтобы знали плюсы и минусы. Я лишь хочу, что бы вы определились. И если боитесь - не делайте. А если начали делать - то уже не бойтесь. Понимаете о чем я?

Если ты решил для себя заниматься бизнесом, не передумывай. Постоянно будут сложности, постоянно будут трудности, будь к ним готовы. И если ты не передумаешь, то всё будет отлично. Если же тебе важны в жизни спокойствие, размеренность, стабильность, то забудьте о бизнесе и наслаждайтесь тем, что тебе приносит удовольствие.

Друзья, в этом мире миллион путей и нет правильных или неправильных. Если путь тебе нравится, то иди по нему. Даже если он не нравится все окружающим. Потому что этот путь будет правильный для тебя.

И так, друзья, стоит ли начать пробовать заниматься бизнесом? Запомните. Им нужно либо заниматься, либо нет. Если вы живете этим, если вы учитесь этому - вас ждёт успех. Если же вы решаете взять это "наскоком", если вы рассчитываете на авось, то вряд ли из этого что-то выйдет. И это касается не только бизнеса, так в любом деле. Вы либо занимаетесь садоводством, либо нет. Нет никакого смысла ни с того ни с сего купить коробку семян экзотических помидоров и пытаться вырастить их. Конечно можно попробовать, возможно вам понравится новое дело. Но если ничего сразу не получится, будьте к этому готовы.

Просто всегда поражают люди, которые ни с того ни с сего как-то вечером сидя у телевизора решаются заняться бизнесом, берут откуда-то старую заначку, покупают какой-нибудь коробку товар вроде спинноров, пытаются продать их через социальные сети. Естественно, ничего не получается и все деньги уходят впустую. А потом человек ходит и доказывают всем, что бизнес успешен лишь тогда, когда у человека с самого рождения связи и деньги. Нет. Бизнес успешен тогда, когда человек живет этим 24 на 7. Когда он изучает

это и накапливает опыт. Собственно, как и в любом деле.

И еще, друзья, один стереотип, который мы разберем сегодня и звучит он так: "Бизнес - это когда ты не работаешь". Наоборот. Бизнес - это когда ты работаешь всегда.

Знаете, как говорят. Фрилансер - это человек который готов работать по 14 часов в сутки, лишь бы не ходит на работу. Именно поэтому и я всегда говорю, что ваше дело должно вам нравиться. Потому что, только когда вам ваше дело нравится только тогда вы сможете тратить на него больше 10 часов в сутки, потому что если вы тратите меньше 10 часов в сутки на то чем вы занимаетесь, то каких-то результатов очень быстро ждать не стоит.

ПОСЛЕСЛОВИЕ

Друзья, и конечно то что я сегодня рассказал это можно обсуждать и это нужно обсуждать. Более того это нужно изучать, нужно преподавать в школе. Но в сегодняшнем формате это пожалуй самые важные вещи, которые нужно знать прежде чем решить "заниматься бизнесом или нет".

И если после всего, что вы услышали сегодня, вы хотите заниматься бизнесом, то начинайте. Начинайте и Вселенная поможет вам в этом, даже не сомневайтесь. Несите добро, уважайте других, учитесь этикету, будьте вежливы, но настойчивы, не переживайте из-за ошибок, чаще улыбайтесь, смотрите на всё позитивно, и не бойтесь ступить туда, где вы не были раньше. Изучайте мир, расширяйте свой кругозор и создавайте то, чего не было до вас. Не важно сколько у вас денег и где вы живете. Это все не важно. И если у тебя есть огромное желание, которое просто горит в тебе и в твоей жизни есть вселенская религия, то твой успех, лишь дело времени. И помни, друзья, Вселенная верит в каждого из вас.

Хвала Вселенной, друзья!



Друзья, посмотреть видео версию этой книги, вы можете на нашем сайте
www.cenmod.com

Так же я буду рад видеть вас в наших социальных сетях.

<http://facebook.com/cenmod>

<http://twitter.com/cenmod>

<http://youtube.com/cenmod>

<http://instagram.com/cenmod>

Вселенская религия - это мышление эффективности. Вселенская религия - ваш верный помощник на пути к счастью и успеху. Присоединяйтесь к нам и вы удивитесь, как быстро поменяется ваша жизнь.

С уважением.
Игорь Вселенский.